

普段のお付き合いの中で
自然にアプローチをして
いるかもしれませんが

会員登録をおすすめするときの5つのステップ

～大切な人にきちんと伝えましょう～

大切な人との
信頼関係を
築くために

スポンサーライセンス制度

2018年5月24日以降、勧誘・紹介活動を行なう場合は、スポンサーライセンス（新規紹介活動資格）の取得が必要になります。正しい知識や自信を持って大切な方へ伝えるためにぜひ、ライセンスを取得してください。

※詳しくは①「概要書面」P10をご確認ください。

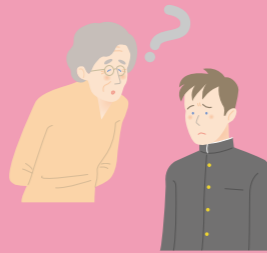
コンプライアンススコア制度

全会員にコンプライアンスに関するスコアが付与され、違反行為が確認された場合は、スコアが減点されます。

※詳しくは①「概要書面」P24をご確認ください。

1

はじめに
確認しましょう



- ご高齢者の勧誘はていねいに、そして慎重に行ないましょう。
- 学生・未成年への勧誘は行なってははいけません。

※会員登録の条件は①「概要書面」P25、会員規約第4条をご確認ください。

2

きちんと説明するための
アポイントをとりましょう



- フォーデイズの説明をすることの許可をもらいましょう。
- お誘いする目的と社名、氏名、連鎖販売取引であることを必ず伝えましょう。
- 迷惑な勧誘をしてはいけません。
- 公衆の出入りがない場所での勧誘はしてはいけません。

3

フォーデイズの説明

お渡しする資料(書類)番号①②③④⑤



- ①「概要書面」と②③④の資料を必ず渡して説明しましょう。(下記参照)
- 初回2ヶ月購入、定期購入等の重要事項は特にていねいに説明しましょう。
- 努力をしないで収入を得られるなどの言い方はやめましょう。
- 「がんが治る」などは絶対に言ってはいけません。また、医療行為と誤解される説明や指示をしてはいけません。
- ⑤を使って、必要な説明をすべて行なったか説明を受けたご本人に確認していただき、記入してもらいましょう。(ステップ4にて行なっても問題ありません。)

4

会員登録について
最終確認

お渡しする資料(書類)番号①⑤⑥⑦



- ①「概要書面」を見ながら再度説明しましょう。(紛失されている場合は再度、お渡ししましょう)
- ⑦の書面をお渡してクーリング・オフ制度、解約についての説明をしましょう。
- フォーデイズのシステムや製品のことを理解、納得しているか⑤を使って再確認しましょう。
- 書類は必ず登録者ご本人に確認・記入してもらいましょう。
- ①「概要書面」や⑤⑥の本人控えの保管もお願いしましょう。

5

登録後のフォロー



- 相手の負担にならないようにコミュニケーションをとりましょう。
- クーリング・オフや退会の申し出があったら、速やかに受けましょう。
- 代理注文はご本人からの購入依頼があった場合のみ行ないましょう。

「～が治る」「～が改善する」「誰でも収入を得られる」は「不実の告知」になるため、いかなる場面でも言ってはいけません。

勧誘時に
必ずお渡する
資料(書類)



①

概要書面
(入会のご案内)



②

サプリメントを
正しくご利用
いただくために



③

サポート
ダイヤル



④

全国直販
流通協会
窓口



⑤

勧誘に
関しての
説明確認書



⑥

会員登録
申請書



⑦

退会(解約)
申請書